



# Mitarbeiter (m/w) im Vertriebsinnendienst

## zur Unterstützung der Verkaufsförderteams Krankenversicherung

Wir sind der Spezialist für Vermögensaufbau, Absicherung und Vorsorge mit Sitz in Frankfurt am Main.

Namhafte Institute der deutschen Banken- und Versicherungswirtschaft sind unsere Partner. In mehr als 3.400 Geschäftsstellen und Direktionen werden rund 6 Millionen zufriedene Kunden beraten.

**Für unsere Vertriebservicegesellschaft in Frankfurt am Main suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Mitarbeiter (m/w) im Vertriebsinnendienst zur Unterstützung der Verkaufsförderteams Krankenversicherung.**

### Ihr zukünftiges Aufgabenfeld:

- > In dieser interessanten Schnittstellenfunktion sind Sie die rechte Hand des Fachbereichsleiters und innerhalb unseres Serviceteams zentraler Ansprechpartner rund um das Thema Krankenversicherung.
- > Hierbei stehen Sie vor allem den dezentral tätigen Kollegen in der Verkaufsförderung zur Seite, beantworten jede fachliche und vertriebliche Frage und stellen die notwendigen Informationen, Arbeitsmittel und Best-Practice-Lösungen bereit. Dies schließt die Entwicklung und Optimierung von Verkaufsmaterialien (z. B. Präsentationen) mit ein.
- > Zudem sichern Sie von A bis Z den Informationsfluss im Zuge von Produkteinführungen. Auch hier geben Sie den Verkaufsförderern alle wichtigen Werkzeuge an die Hand.
- > Sie sehen: eine Position, in der Sie sich zu jeder Zeit eng mit Ihrem Vorgesetzten austauschen – auch wenn es um die Planung und Durchführung regelmäßiger Fachtagungen geht.
- > Die Erledigung von Aufträgen, die Sie direkt von der Geschäftsführung erhalten, ergänzt Ihr Aufgabenfeld.

### Was Sie mitbringen:

- > Ein Studium mit Schwerpunkt Versicherungswesen oder eine Ausbildung in einer Versicherung mit mehrjähriger Praxis im Bereich Krankenversicherung bildet die Basis für diese spannende Tätigkeit.
- > Mit den gängigen MS Office-Anwendungen arbeiten Sie routiniert.
- > Persönlich punkten Sie als kunden- und serviceorientierter Teamplayer mit einem überzeugenden, gewinnenden Auftreten, der offen auf andere zugeht und der sein Arbeitsumfeld organisationsstark, initiativ und kreativ ausgestaltet.

### Was Sie von uns erwarten können:

- > Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit viel Gestaltungsraum an der Nahtstelle von organisatorischen und kaufmännischen Herausforderungen.
- > Gute persönliche und berufliche Weiterentwicklungsmöglichkeiten – auch durch die enge Zusammenarbeit mit dem Vorgesetzten und der Geschäftsleitung.

Haben wir Sie überzeugt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung. Bitte senden Sie diese an unsere Personalabteilung unter [bewerbung-vvs@dvag.com](mailto:bewerbung-vvs@dvag.com).



**Deutsche  
Vermögensberatung**  
Vermögensaufbau für jeden!

Deutsche Vermögensberatung Aktiengesellschaft  
DVAG · Wilhelm-Leuschner-Straße 24  
60329 Frankfurt am Main · Telefon 069 2384-7134  
[bewerbung-vvs@dvag.com](mailto:bewerbung-vvs@dvag.com)

