



Kompetenz.  
Fairness.  
Vertrauen.

## Maklerreferent digitale Vertriebsmodelle m/w (Festanstellung)

### Kompetenz, Fairness, Vertrauen – Dafür steht die INTER Versicherungsgruppe

Die INTER hat sich eine moderne, zukunftsweisende Absicherung und Altersvorsorge auf die Fahnen geschrieben. Mit ihren neuen, richtungsweisenden Produkten trifft die INTER nicht nur den Nerv der Zeit, sondern vor allem den Bedarf ihrer Kunden. Spannende Herausforderungen warten darauf, von Ihnen engagiert und kreativ umgesetzt zu werden. Ihre Erfahrung und Fachkompetenz ist gefragt in unserem Team des Vertriebsbereichs Makler und ungebundene Vermittler. Wann es losgeht? Am besten sofort!

### Ihre Aufgaben

- Sie sind direkter Ansprechpartner für die fachliche und vertriebliche Unterstützung des Vertriebsbereichs im Bereich digitaler Vertriebsmodelle (Onlinevergleichsplattformen, Insuretec sowie sonstiger digitaler Kommunikationskanäle)
- Sie wirken aktiv mit bei der Verkaufsbegleitung unserer Vertriebsverantwortlichen im Maklervertrieb bei Maklern und ungebundenen Vermittlern, die digitale Geschäftsmodelle verfolgen
- Sie entwickeln digital geführte Marketingkampagnen für Makler
- Sie besitzen umfassende Kenntnisse in der Krankenversicherung
- Sie sind bundesweit tätig
- Sie sind Multiplikator für unsere Vertriebsverantwortlichen im Maklervertrieb durch Coaching, gemeinsame Vertriebstermine und Schulungen
- Sie nehmen eine permanente Wettbewerbsbeobachtung im Marktumfeld der Onlinevergleichsportale und Vergleichsrechner vor
- Sie unterstützen den Bereichsleiter Maklervertrieb im Planungs- und Controllingprozess sowie bei der Analyse von Vertriebspotentialen im Vertriebsbereich durch digitale Geschäftsmodelle

### Ihr Profil

- Sie haben eine Ausbildung zum/zur Kaufmann/-kauffrau für Versicherungen und Finanzen, zum/zur Bankkaufmann/-kauffrau mit mindestens zweijähriger Berufserfahrung in der Versicherungsvermittlung oder der Versicherungsberatung (Nachweis erforderlich!), zum/zur Versicherungs-/Bankfachwirt/-in mit mindestens einjähriger Berufserfahrung in der Versicherungsvermittlung oder der Versicherungsberatung (Nachweis erforderlich!) oder ein erfolgreich abgeschlossenes Studium der Wirtschafts- und Sozialwissenschaften mit mindestens dreijähriger Berufserfahrung in der Versicherungsvermittlung oder der Versicherungsberatung (Nachweis erforderlich!)
- Sie verstehen sich als umfassender Dienstleister und suchen eine Herausforderung mit Reisetätigkeit
- Sie sind ein engagierter Vertriebsspezialist mit Schwerpunkt Krankenversicherung und haben eine mehrjährige Berufserfahrung in der fachlichen bzw. technischen Vertriebsunterstützung oder Maklerbetreuung
- Sie haben hervorragende Kenntnisse des Maklermarktes sowie der wichtigsten Onlinemakler
- Sie sind sehr erfahren im Umgang mit moderner Technik und der Handhabung von Vergleichssoftware sowie im Moderieren und Präsentieren

### Interessiert?

Damit Sie sofort durchstarten können, bewerben Sie sich jetzt [online](#) mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung. Wir freuen uns auf Sie und Ihre aussagekräftige Online-Bewerbung!

E-Mail: [Bewerbung-Vertrieb@inter.de](mailto:Bewerbung-Vertrieb@inter.de) / Ansprechpartner: Bereich Personal, Tel. 0621-427 2083

Erfahren Sie, was uns als Arbeitgeber attraktiv macht: [www.inter.de/karriere](http://www.inter.de/karriere)