



Unternehmensberater im Vertrieb (m/w/d)

SIE brennen für die betriebliche Vorsorge?
SIE hinterlassen einen positiven Eindruck in der Akquise?
SIE denken und Handeln als Unternehmer im Unternehmen?

Dann kommen Sie zu uns, wir beraten und betreuen seit 2001 Deutschlands große und namhafte Arbeitgeber!

Ihre Aufgaben

- Akquise und persönliche Betreuung von Kooperationspartnern, Maklerbetreuern und Firmenkunden
- Teilnahme an externen Veranstaltungen bzw. Messen im Finanz- bzw. Personalbereich
- Konzeption neuer Vorsorgemodelle für Unternehmen
- Erstellen von Präsentationen und Durchführung von Arbeitgebergesprächen
- Schließen von Mandatsverträgen mit Firmenkunden

Sie bringen mit

- Abgeschlossene Ausbildung im Bereich Finanz- und Versicherungswesen
- Mind. 5 jährige Berufserfahrung in der Beratung von betrieblichen Vorsorgelösungen
- Überzeugendes Auftreten Freude am Umgang mit Menschen
- Flexibilität und bundesweite Reisebereitschaft
- Strukturierte Arbeitsweise und ein hohes Verantwortungsbewusstsein
- Leidenschaft für die betriebliche Vorsorge

Wir bieten

- Festanstellung mit attraktivem Fixgehalt und halbjährlicher variabler Vergütung
- Dienstwagen, iPhone und Tablet-PC für die effektive Arbeit „on the Road“
- Ausführliche Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- Modernes Unternehmen
- Professionellen Innendienst, der Ihnen den Rücken freihält

Interessiert?

Dann bewerben Sie sich jetzt per E-Mail an gordana.bailer@pension-solutions.de mit Lebenslauf und Motivationsschreiben, Gehaltsvorstellungen sowie frühestmöglichem Einstiegszeitpunkt! Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Mehr Informationen über uns finden Sie unter www.pension-solutions.de