

MAKLERBETREUER / VERTRIEBSPARTNER- BETREUER B2B (M/W/D)

IN VOLL- ODER TEILZEIT



Wir sind die inhabergeführte vfm-Gruppe. Versicherungen sind unser Metier. In der Branche möchten wir dafür sorgen, dass es mehr unabhängige Vermittler gibt, die allein im Interesse ihrer Kunden und nicht der Versicherer arbeiten. Das erreichen wir, indem wir aus Vertretern selbstständige Makler und Mehrfachagenten machen – seit 1995 sehr erfolgreich. Rund 500 Partner in ganz Deutschland können das bestätigen. Neben fachlichem Know-how unterstützen wir sie fortlaufend in allen Bereichen: vom IT-Support über juristischen Rat bis hin zur starken Außenwirkung. So interdisziplinär wie die Unterstützung sind auch die Aufgabenbereiche unserer Mitarbeiter. Werde auch Du Teil unserer Familie und genieße außergewöhnliche Benefits als **Maklerbetreuer / Vertriebspartnerbetreuer (m/w/d) am Standort Pegnitz**.

DEINE VORTEILE

- ▶ Ein modernes, flexibles und professionelles Arbeitsumfeld in einem motivierten, kollegialen Team
- ▶ Eine familiäre, offene Firmenkultur, Hilfsbereitschaft und Teamzusammenhalt sind bei uns selbstverständlich. Dazu gehört auch eine große Portion Begeisterungsfähigkeit für Ziele und Aufgaben, die wir miteinander verwirklichen wollen
- ▶ Vielseitiges und anspruchsvolles Aufgabengebiet mit vielen Gestaltungsfreiräumen
- ▶ Zukunftssicherer Arbeitsplatz in unbefristeter Festanstellung
- ▶ Möglichkeit der Telearbeit
- ▶ Eine Beteiligung am Unternehmenserfolg, sowie Mitarbeiterbenefits (z.B. betriebliche Kranken- und Altersvorsorge, Firmenkreditkarte, kostenfreie Getränke, Jobrad)

DEINE AUFGABEN

Du arbeitest als Teammitglied in unserem Team Partnermanagement – unserer Vertriebsabteilung, die sich um die Akquise und Betreuung

bestehender Kooperationspartner (Makler, Mehrfachagenten und Vermittler) persönlich vor Ort oder aus dem Office heraus kümmert.

- ▶ Du bist erster Ansprechpartner für unsere Kooperationspartner zu allen Fragen rund um die vfm-Kooperation
- ▶ Dazu zählen insbesondere die Einarbeitung, Betreuung und individuelle Unterstützung der Kooperationspartner
- ▶ Du führst Vertriebsmaßnahmen selbstständig durch und hältst die Ergebnisse nach
- ▶ Bei der Gewinnung neuer Kooperationspartner unterstützt Du aktiv Deine Teamkollegen
- ▶ Du behältst den Markt im Blick und bringst Dich bei Neuerungen und Änderungen auf den aktuellen Stand
- ▶ Deine Mitarbeit bei Sonderprojekten rundet Deinen Verantwortungsbereich ab

DEINE QUALIFIKATION

- ▶ Abgeschlossene kaufmännische Aus-/Weiterbildung im Versicherungsbereich
- ▶ Praxiserfahrung in der Maklerbetreuung oder im Vertrieb wünschenswert
- ▶ Flexibilität, schnelle Anpassungsfähigkeit und die Begeisterung für etwas Neues
- ▶ Proaktives Handeln und eine klare Zielorientierung zählen zu Deinen Stärken
- ▶ Spaß an der Arbeit im Team und gute Kommunikationsfähigkeit sind für uns eine Grundvoraussetzung
- ▶ Reisebereitschaft (Schulungen bei unseren Kooperationspartnern vor Ort sowie Teilnahme an Veranstaltungen und Messen)

Werde Teil unseres Unternehmens und sende Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf und Zeugnissen sowie Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittsdatum an karriere@vfm.de oder schriftlich zu Händen Frau Michaela Rück.

Michaela Rück · Schmiedpeunt 1 · 91257 Pegnitz
Telefon 09241 4844-507

Wir freuen uns darauf, Dich kennenzulernen!



Mehr über unsere Unternehmensgruppe erfahren Sie unter: www.vfm.de