

AKS-Symposium

06.03.2025 Donnerstag

09:00 - 09:30 Uhr

Plenum

Canada Life Assurance Europe plc

Produktupdate 2.0 – Unser Berufsunfähigkeitsschutz auf dem nächsten Level

Erfahren Sie alles rund um die Berufsunfähigkeitsversicherung der Canada Life

Referent: Andreas Feldhues, Senior Consultant Retirement Benefits & Protection

Solutions, Canada Life

Moderation: Lucas Brenner, Vertriebsmitarbeiter, bbg Betriebsberatungs GmbH

Zielgruppe: Vermittler, die im Bereich Risikoabsicherung aktiv sind und den Berufsunfähigkeitsschutz der Canada Life in ihrer Kundenberatung bereits ansprechen oder zukünftig in die Beratung integrieren möchten

Lernziele: Die Teilnehmer • kennen die Neuerungen des Berufsunfähigkeitsschutz und erkennen die damit verbundenen vertrieblichen Mehrwerte • kennen den Kundennutzen des Berufsunfähigkeitsschutz als Einkommensabsicherung für ihre Kunden

Inhalt: • Neuerungen im Tarif und die damit verbundenen Mehrwerte • Die sonstigen Merkmale des Berufsunfähigkeitsschutz und der besondere Kundennutzen • Vertriebsunterstützende Services

Methoden: Vortrag mit Präsentation

Dauer: 30 Minuten

06.03.2025 Donnerstag

10:00 - 10:30 Uhr

Plenum

BarmeniaGothaer

Arbeitskraftabsicherung als lebensbegleitendes Konzept

Immer häufiger stellt die Gesundheitsprüfung im Alter eine Hürde beim Abschluss einer Berufsunfähigkeitsversicherung dar – in diesem Seminar zeigen wir Ihnen, wie man bereits Kleinstkindern den späteren Zugang ohne Gesundheitsprüfung sichern kann.

Referent: Michael Gierens, Vertriebskoordinator Lebensversicherung, Gothaer

Allgemeine Versicherung AG

Moderation: Lucas Brenner, Vertriebsmitarbeiter, bbg Betriebsberatungs GmbH

Zielgruppe: Makler/Mehrfachagent

Lernziele: - Vorstellung der Tarife: Fähigkeitenschutz Kids sowie der SBU Premium - Ein lebensbegleitendes Beratungskonzept bestehend aus der Kombination Grundfähigkeit und BU- Absicherung - Bedarfsgerechte Habsicherungshöhen im Alter

Inhalt: - Fähigkeitenschutz für Kinder: Früh einsteigen und Anwartschaft auf SBU sichern - Das lebensbegleitende Konzept GF und BU - auch im Alter bedarfsgerechte Anpassungen ohne Gesundheitsprüfung vornehmen

Methoden: Vortrag mit Präsentation

Dauer: 30 Minuten

Jöhnke & Reichow Rechtsanwälte in Partnerschaft mbB

Gehört die Grundfähigkeitsversicherung nun zur Arbeitskraftabsicherung? – Eine Besprechung der BGH-Entscheidung!

Der BGH hat sich jüngst zur Grundfähigkeitsversicherung geäußert, was am Vermittlermarkt zu deutlicher Verwirrung gesorgt hat. Eine Urteilsbesprechung soll diese Thematik kurz einordnen und den Vermittlern Hinweise für die Beratung geben.

Referent: Björn Thorben M. Jöhnke, Geschäftsführender Partner, Jöhnke & Reichow Rechtsanwälte in Partnerschaft mbB

Herr Rechtsanwalt Björn Thorben M. Jöhnke ist geschäftsführender Partner der Hamburger Kanzlei Jöhnke & Reichow Rechtsanwälte in Partnerschaft mbB. Herr Rechtsanwalt Jöhnke ist auf die Rechtsgebiete Versicherungsrecht, gewerblicher Rechtsschutz und Informationstechnologierecht spezialisiert. Seine Kernkompetenzen liegen im Versicherungsrecht, insbesondere im Bereich biometrischer Versicherungen. Neben der Vertretung in streitigen Verfahren zur Berufsunfähigkeit fokussiert sich Herr Jöhnke zunehmend auf die strategische Beratung von Versicherten bei der Beantragung von Berufsunfähigkeitsleistungen.

Moderation: Lucas Brenner, Vertriebsmitarbeiter, bbg Betriebsberatungs GmbH

Swiss Life Lebensversicherung SE

20 Jahre private Arbeitskraftabsicherung von MetallRente oder warum sich Qualität auch in Zukunft durchsetzen wird

Sie erfahren, warum Sie mit den Updates der Berufs- und Grundfähigkeitsabsicherung die branchenspezifischen Zielgruppen von MetallRente noch einfacher erreichen.

Referent: Frank Stollberger, Key Account Manager, Swiss Life Lebensversicherung SE

Moderation: Lucas Brenner, Sales Manager, bbg Betriebsberatungs GmbH

Zielgruppe: Vermittlerinnen und Vermittler der privaten Arbeitskraftabsicherung

Lernziele: - Besonderheiten der Arbeitskraftabsicherung über ein Versorgungswerk - Tarifhighlights und Neuheiten der MetallGrundfähigkeitsabsicherung - Spezial: Grundfähigkeiten für Beschäftigte in Industrie und Handwerk - Mehrwerte im Vertrieb: Zielgruppen die gerne außer Acht gelassen werden

Inhalt: - Besonderheiten der Arbeitskraftabsicherung über ein Versorgungswerk - Tarifhighlights und Neuheiten der MetallGrundfähigkeitsabsicherung - Spezial: Grundfähigkeiten für Beschäftigte in Industrie und Handwerk - Mehrwerte im Vertrieb: Zielgruppen die gerne außer Acht gelassen werden

Methoden: Vortrag mit Präsentation

Dauer: 30 Minuten
